

NegoLink

Le client NegoLink. De votre projet d'achat à l'économie réalisée.

Comment déposer votre demande, ce qui se passe ensuite, et pourquoi vous ne prenez aucun risque — chaque écran du parcours illustré et commenté, avec Max comme guide.

Vous gardez 70 % du gain. 0 € si pas d'économie.



1. Le principe & ce que vous y gagnez

Vous avez un projet d'achat — voiture, travaux, mobilier, électroménager ? Un négociateur professionnel prend votre dossier et se bat pour obtenir le meilleur prix à votre place. Vous ne changez rien à vos habitudes : vous choisissez, il négocie.



Le modèle, en une phrase : vous ne payez **que si vous économisez** — 30 % de l'économie réellement obtenue, validée par vous. **Pas d'économie = 0 €.** Pas d'abonnement, pas de frais cachés, pas d'engagement.

Exemples concrets

Projet	Économie obtenue	Commission (30 %)	Net dans votre poche
Achat auto	3 000 €	900 €	2 100 €
Rénovation cuisine	5 000 €	1 500 €	3 500 €
Électroménager complet	800 €	240 €	560 €

Pourquoi ça marche

- **Des pros de la négociation** : acheteurs et commerciaux expérimentés, vérifiés (SIRET, KBIS, IBAN), notés par les clients.
- **Une preuve, pas une promesse** : l'économie est calculée devis contre devis, à prestation identique, contrôlée par un modérateur NegoLink.
- **Vous gardez la main** : rien n'est débité avant que *vous* ayez validé l'économie par signature électronique.

2. Créer votre compte ≈ 2 min

Les écrans ci-dessous sont des reproductions fidèles de l'interface — données d'exemple fictives.



1

NEGOLINK.FR

Cliquez sur « Déposer ma demande »

Sur la page d'accueil, le bouton bleu marine « **Déposer ma demande** » lance votre parcours (ou « Inscription » en haut à droite).

negolink.fr

On négocie pour vous, *vous gagnez.*

Marketplace française de négociation au succès. Vous ne payez que si on obtient une réduction.

Déposer ma demande Je suis négociateur

● 0 € d'économie = 0 € de commission · ● Pas d'abonnement, pas d'engagement · ● Marketplace française · INPI 5258159

2

CRÉATION DU COMPTE · SÉCURISÉ PAR CLERK

Créez votre compte — Google ou e-mail

Le plus rapide : **Continuer avec Google**. Sinon prénom, nom, e-mail et mot de passe. Vos données sont hébergées en France (RGPD).

negolink.fr/inscription

INSCRIPTION GRATUITE

Rejoignez NegoLink

G Continuer avec Google

— ou —

Prénom **Nom**

Claire Martin

Adresse e-mail

claire.martin@exemple.fr

Mot de passe

..... ✓ Excellent mot de passe

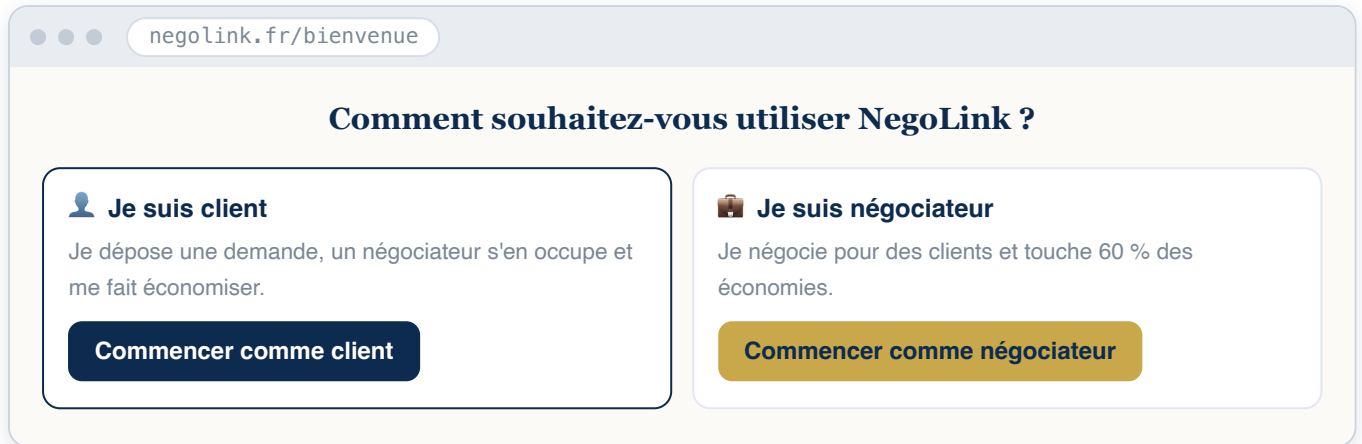
Continuer >

2. Créer votre compte (suite)

3

CHOIX DU RÔLE · MODIFIABLE PLUS TARD

Choisissez « Commencer comme client »



The screenshot shows a web browser window with the URL `negolink.fr/bienvenue`. The page title is "Comment souhaitez-vous utiliser NegoLink ?". There are two main options:

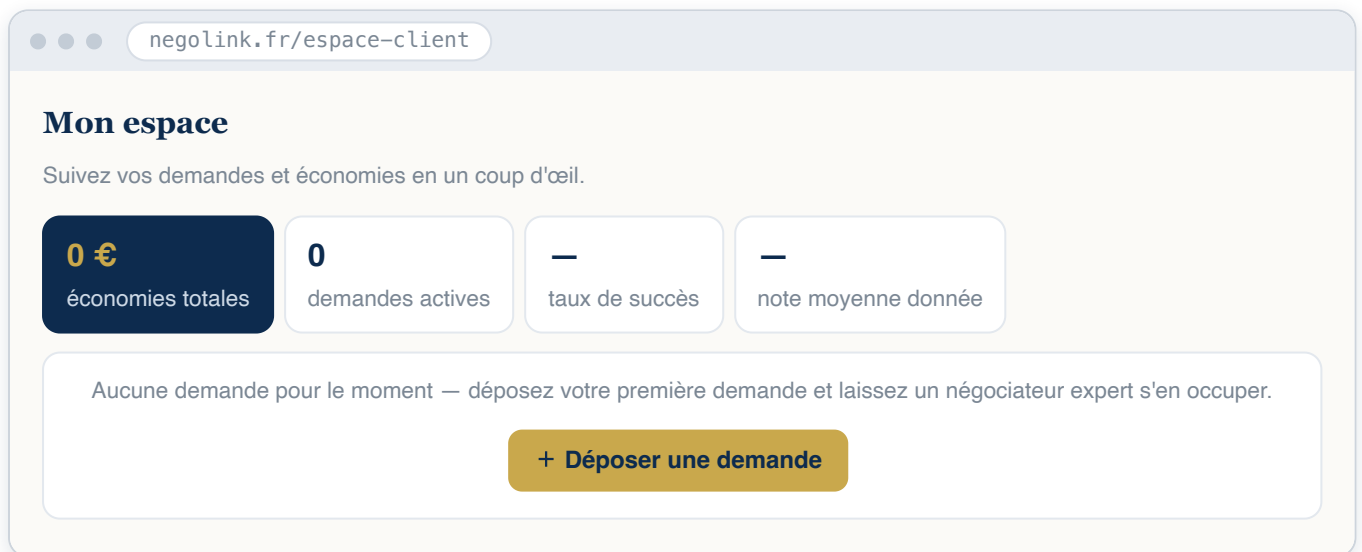
- Je suis client** (represented by a person icon): Description: "Je dépose une demande, un négociateur s'en occupe et me fait économiser." Button: "Commencer comme client".
- Je suis négociateur** (represented by a briefcase icon): Description: "Je négocie pour des clients et touche 60 % des économies." Button: "Commencer comme négociateur".

4

VOTRE ESPACE CLIENT

Bienvenue dans « Mon espace »

Votre tableau de bord suit tout en un coup d'œil : **économies totales**, **demandes actives**, **taux de succès** de vos missions et la **note moyenne** que vous donnez aux négociateurs. Cliquez sur « **Déposer une demande** ».



The screenshot shows a web browser window with the URL `negolink.fr/espace-client`. The page title is "Mon espace". Below the title, it says "Suivez vos demandes et économies en un coup d'œil." There are four summary cards:

- 0 €** économies totales
- 0** demandes actives
- taux de succès
- note moyenne donnée

Below these cards, there is a message: "Aucune demande pour le moment — déposez votre première demande et laissez un négociateur expert s'en occuper." and a button: "+ Déposer une demande".

3. Déposer votre demande — 5 étapes ≈ 7 min



Un bandeau de progression vous guide : **Verticale** → **Spécialité** → **Détails** → **Urgence** → **Finalisation**. Vous ne payez rien aujourd'hui : seule l'économie réelle, validée par vous, déclenchera la commission.

5

ÉTAPE 1 / 5 · VERTICALE

Choisissez la famille de votre projet

Quatre univers disponibles : **Auto & Mobilité**, **Travaux & Habitat**, **Mobilier & Décoration**, **Électroménager & Multimédia**.

6

ÉTAPE 2 / 5 · SPÉCIALITÉ

Précisez la sous-catégorie

Le négociateur attribué sera **spécialisé sur la sous-catégorie choisie**. Exemple en Auto & Mobilité : voiture neuve, occasion, LLD/LOA, moto, vélo électrique, camping-car, bateau...

3. Déposer votre demande (suite)

7

ÉTAPE 3 / 5 · DÉTAILS DU PROJET

Décrivez votre projet et votre meilleure offre

Donnez un **intitulé court**, indiquez la **meilleure offre trouvée** (le prix le plus bas que vous avez obtenu à ce jour — c'est la référence que le négociateur devra battre), un **budget cible** facultatif, la **ville** où mener la négociation et une **description détaillée** (vous pouvez même la dicter 🗣️).

negolink.fr/demande/nouvelle

✓ Verticale

✓ Spécialité

3 Détails

4 Urgence

5 Finalisation

Détaillez votre projet

Intitulé de la demande *

VÉHICULE FAMILIAL HYBRIDE NOIR

Meilleure offre trouvée *

39 800 €

Prix le plus bas obtenu à ce jour — baseline à battre

Budget cible (optionnel)

35 500 €

Prix idéal que vous souhaitez atteindre

Ville du projet *

📍 Paris ✓

Code postal

75001

Description détaillée *

Berline hybride essence, noire, cinq places...

🗣️ Dicter

Conseil de Max : plus votre « meilleure offre » est documentée, plus la négociation démarre fort. Si vous avez déjà un devis ou une offre écrite, c'est l'arme n° 1 de votre négociateur — vous la joindrez à l'étape 5.

3. Déposer votre demande (suite)

8

ÉTAPE 4 / 5 · URGENCE

Indiquez votre délai

Trois niveaux : **Immédiat** (sous 7 jours), **Sous 1 mois** (délai standard) ou **Sous 3 mois** (sans urgence). Cela permet au négociateur d'organiser ses priorités.

The screenshot shows a web browser window with the URL 'negolink.fr/demande/nouvelle'. At the top, a progress bar indicates five steps: 'Verticale' (checked), 'Spécialité' (checked), 'Détails' (checked), 'Urgence' (active, highlighted with a blue circle and number 4), and 'Finalisation' (numbered 5). Below the progress bar, the heading 'Quelle est votre urgence ?' is displayed. There are three selectable options: 'Immédiat' (Sous 7 jours), 'Sous 1 mois' (Délai standard), and 'Sous 3 mois' (Sans urgence). The 'Sous 1 mois' option is currently selected. A dark blue button labeled 'Étape suivante →' is located at the bottom right.

9

ÉTAPE 5 / 5 · FINALISATION — DEVIS

Joignez votre devis initial ou prix de référence

Vos coordonnées sont reprises de votre profil. Joignez le **devis initial ou prix de référence** (obligatoire — PDF, image ou capture d'écran) : c'est la **base de calcul de l'économie** que le négociateur devra battre, et la garantie que tout repose sur des faits.

The screenshot shows the 'Finalisation' step of the NegoLink form. The progress bar at the top now shows 'Urgence' as completed (checked) and 'Finalisation' as the active step (highlighted with a blue circle and number 5). The heading is 'Finalisation — devis et paiement'. Below this, a box displays 'Vos coordonnées (depuis votre profil)' with the text 'Claire Martin · claire.martin@exemple.fr · 06 Paris'. At the bottom, a green box shows a confirmation message: '✓ Devis initial / prix de référence — devis-vehicule-2026.pdf', with a close button (X) on the right.

4. Vos 3 garanties — puis envoi



10

MOYEN DE PAIEMENT · AUCUN DÉBIT AUJOURD'HUI

Enregistrez votre carte — sans aucun prélèvement

Votre moyen de paiement est enregistré à ce stade, **sans aucun débit**. Il ne servira **que** si une économie réelle est obtenue — et seulement après votre validation signée.

negolink.fr/demande/nouvelle

 **Vos 3 garanties NegoLink**

✓ **Aucun prélèvement aujourd'hui** — nous enregistrons votre moyen de paiement, mais 0 € ne sera débité à ce stade.

✓ **Pas d'économie = 0 € à payer** — si notre négociateur ne vous fait pas gagner d'argent, vous ne payez strictement rien.

✓ **Vous validez avant tout débit** — le prélèvement n'a lieu qu'après votre signature électronique du récapitulatif d'économie (eIDAS Qualified).

 Données sécurisées par Stripe (PCI-DSS), hébergées en France · paiement 100 % européen.

✓ Visa •••• 1234 · Expire ••/••

Changer

☒ J'accepte le mandat de négociation tripartite (signature eIDAS Qualified), les CGV NegoLink et autorise le prélèvement automatique **en cas d'économie validée par moi**.

 Envoyer ma demande

✓ **Votre demande est envoyée !** Elle passe au statut « **En recherche** » : elle est proposée aux négociateurs spécialisés de votre catégorie et de votre zone. Vous n'avez plus rien à faire — on vous tient informé à chaque étape par e-mail.

NegoLink — Manuel du client · 4. Garanties & envoi

5. Un négociateur prend votre dossier

11

STATUT « EN RECHERCHE »

Votre demande est visible dans votre espace

Dans « Mes demandes », votre projet apparaît avec sa meilleure offre et son statut. Les négociateurs spécialisés la découvrent en temps réel — le premier qui accepte devient *votre* négociateur.



12

E-MAIL « VOTRE DEMANDE NEGOLINK EST PRISE EN CHARGE »

Un négociateur accepte — vous êtes prévenu

Dès qu'un négociateur accepte votre mission, vous recevez l'e-mail « **Votre demande NegoLink est prise en charge** ». Le mandat tripartite se prépare : le négociateur signe en premier.

13

E-MAIL « À VOUS DE SIGNER VOTRE MANDAT NEGOLINK » · YOUSIGN

À vous de signer le mandat — 1 minute

Vous recevez l'invitation **YouSign** (leader européen de la signature électronique). Le **mandat de négociation tripartite** (vous · le négociateur · NegoLink) fixe l'objet, la durée et la rémunération au succès. Un seul champ à compléter (la date), puis « Cliquer pour signer ».



6. La négociation se déroule — sans vous déranger



14

STATUT « MANDAT SIGNÉ »

Le mandat est actif, la négociation démarre

Votre demande passe au statut « **Mandat signé** ». Votre négociateur dispose de votre devis de référence et se met au travail : mise en concurrence, contre-offres, activation de son réseau. Il peut vous contacter pour des points d'étape.

negolink.fr/espace-client

0 €
économies totales

1
demande active · en négociation

—
taux de succès

VÉHICULE FAMILIAL HYBRIDE
Auto & Mobilité · Meilleure offre : 39 800 €

Mandat signé

15

LA PREUVE, PAS LA PROMESSE

L'économie est prouvée, devis contre devis

Quand votre négociateur obtient une meilleure offre, il fait établir le **nouveau devis à votre nom et vos coordonnées**, sur le même périmètre (mêmes caractéristiques, mêmes conditions). Un **modérateur NegoLink** compare les deux devis et valide l'économie. Vous pouvez accepter ce devis directement auprès du fournisseur.

16

VOUS AVEZ LE DERNIER MOT

Vous validez l'économie par signature — puis seulement, le paiement

Le récapitulatif d'économie vous est présenté : devis initial – nouveau devis = **économie réalisée**. Vous validez par **signature électronique**. C'est uniquement après cette validation que la commission (30 % de l'économie) est prélevée. **Vous gardez 70 % du gain.**

Et s'il n'y a pas d'économie ? Le dossier se clôture, **vous ne payez rien** — pas de frais de dossier, pas de minimum. C'est le modèle : nous ne gagnons que si vous gagnez.

7. Le parcours complet, en un coup d'œil

17

APRÈS LA MISSION

Donnez votre avis — il compte vraiment

À la clôture, vous **notez votre négociateur**. Ces avis conditionnent l'attribution des futures missions : c'est votre garantie d'avoir, mission après mission, les meilleurs professionnels du réseau.

Étape	Qui agit	Ce qui se passe
1. Compte + demande	Vous (≈ 10 min)	Projet décrit, meilleure offre indiquée, devis de référence joint, carte enregistrée (0 € débité)
2. Prise en charge	Un négociateur spécialisé	Il accepte votre mission — e-mail de confirmation
3. Mandat tripartite	Lui, puis vous (1 min)	Signature électronique YouSign — cadre juridique de la mission
4. Négociation	Votre négociateur	Mise en concurrence sur la base de votre devis, à prestation identique
5. Preuve	Lui + modérateur NegoLink	Nouveau devis à votre nom, comparé et validé par un modérateur impartial
6. Validation	Vous	Vous signez le récapitulatif d'économie — rien ne se passe sans vous
7. Règlement	Automatique	30 % de l'économie prélevés · vous gardez 70 % · 0 € si pas d'économie

Pourquoi adopter NegoLink ? Parce que négocier est un métier. Nos négociateurs le font toute l'année, avec des techniques et des réseaux qu'un particulier n'a pas. Vous ne déboursez rien d'avance, vous gardez le contrôle à chaque étape, et dans le pire des cas... vous ne perdez rien. Dans le meilleur, vous gagnez des centaines, parfois des milliers d'euros.

8. Questions fréquentes



Combien ça coûte ?

30 % de l'économie réellement obtenue, uniquement après votre validation signée. Pas d'économie = 0 €. Aucun abonnement, aucun frais de dossier.

Ma carte est-elle débitée quand je dépose ma demande ?

Non. Elle est enregistrée (Stripe, PCI-DSS, hébergement France) mais 0 € n'est débité tant que vous n'avez pas validé une économie par signature.

Qui sont les négociateurs ?

Des professionnels indépendants vérifiés (SIRET, KBIS, IBAN), spécialisés par catégorie, validés par NegoLink et notés par les clients après chaque mission.

Comment être sûr que l'économie est réelle ?

Elle est calculée devis contre devis, à prestation identique : votre devis initial vs le nouveau devis établi à votre nom. Un modérateur NegoLink contrôle les deux documents avant que l'économie vous soit proposée.

Suis-je obligé d'accepter l'offre négociée ?

Non. Vous restez seul décisionnaire. Vous ne validez l'économie que si l'offre vous convient.

Dois-je négocier ou contacter les vendeurs moi-même ?

Non — c'est tout l'intérêt. Vous décrivez votre projet, votre négociateur s'occupe de tout. Il peut vous solliciter ponctuellement pour des arbitrages.

Que devient le devis que je joins ?

Il sert exclusivement de base de calcul à votre mission. Vos données sont hébergées en France et traitées conformément au RGPD.

J'ai une question en cours de mission — qui contacter ?

Répondez à n'importe quel e-mail NegoLink ou écrivez à **contact@negolink.fr** : l'équipe vous répond rapidement.

Prêt à économiser ? Déposez votre première demande sur **negolink.fr** — 0 € d'avance, 0 € sans économie.